



Ambiente e Sicurezza

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

| | |
|--------------------|--|
| Corso 89.1 | R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza |
| Corso 1.W.1 | Aggiornamento per R.S.P.P. - Macrosettori di attività ATECO 1, 2, 6, 8, 9 (D. Lgs. 81/08) |
| Corso 1.Y.1 | Aggiornamento per R.S.P.P. - Macrosettori di attività ATECO 3, 4, 5, 7 (D. Lgs. 81/08) |
| Corso CFC03 | La Sicurezza dei Sistemi di comando delle macchine. La Norma EN 13849 |
| Corso 94.1 | Aggiornamento di Primo Soccorso per aziende appartenenti ai gruppi B e C (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003). |
| Corso 95.1 | Aggiornamento di Primo Soccorso per aziende appartenenti al gruppo A (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003) |
| Corso 91.1 | Aggiornamento per R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (Aziende con più di 50 dipendenti) |

Corso 89.1 - R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza

Docenti: Esperti di Materia, Camera del Lavoro Territoriale di Reggio Emilia, Precetti Federica

Durata: 32 ore

Avvio: 02/02/2012

Obiettivi:

Fornire le informazioni e gli strumenti necessari a verificare il programma di prevenzione degli infortuni e di tutela della salute dei lavoratori. Dotare i partecipanti dell'esperienza di base necessaria ad operare in modo autonomo. Costruire, assieme ai partecipanti, il metodo necessario a svolgere la funzione di Rappresentante dei Lavoratori per la consultazione obbligatoria, la partecipazione e il controllo del "sistema sicurezza" in Azienda. Permettere ai Rappresentanti di Sicurezza di analizzare lo "stato dell'arte" della sicurezza in azienda per decidere la quantità delle richieste di intervento di prevenzione.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 250,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 325,00 + IVA

Corso 1.W.1 - Aggiornamento per R.S.P.P. - Macrosettori di attività ATECO 1, 2, 6, 8, 9 (D. Lgs. 81/08)

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 8 ore

Avvio: 08/02/2012

Obiettivi:

Aggiornare la formazione obbligatoria prevista per gli R.S.P.P., al fine di mantenere valida la nomina..

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 180,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 216,00 + IVA

Corso 1.Y.1 - Aggiornamento per R.S.P.P. - Macrosettori di attività ATECO 3, 4, 5, 7 (D. Lgs. 81/08)

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 12 ore

Avvio: 08/02/2012

Obiettivi:

Aggiornare la formazione obbligatoria prevista per gli R.S.P.P., al fine di mantenere valida la nomina.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 260,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 312,00 + IVA

Corso CFC03 - La Sicurezza dei Sistemi di comando delle macchine. La Norma EN 13849

Docenti: Oliva Paolo

Durata: 8 ore

Avvio: 13/02/2012

Obiettivi:

Il corso si propone di fornire ai partecipanti le nozioni tecniche introdotte dalle norme EN 13849 parte prima e parte seconda, al fine di poter svolgere autonomamente le attività di progettazione, realizzazione e verifica dei sistemi di comando delle macchine.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 220,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 286,00 + IVA

Corso 94.1 - Aggiornamento di Primo Soccorso per aziende appartenenti ai gruppi B e C (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003).

Docenti: Studio Alfa

Durata: 4 ore

Avvio: 14/02/2012

Obiettivi:

Tutti gli addetti alla squadra di primo soccorso hanno obbligo di rinnovare la formazione di aggiornamento con cadenza triennale

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 95,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 124,00 + IVA

Corso 95.1 - Aggiornamento di Primo Soccorso per aziende appartenenti al gruppo A (D.M. n. 388 del 15 luglio 2003)

Docenti: Esperti di Materia

Durata: 6 ore

Avvio: 14/02/2012

Obiettivi:

Aggiornare la formazione di primo soccorso come da disposizioni legislative

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 120,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 156,00 + IVA

Corso 91.1 - Aggiornamento per R.L.S. - Rappresentante dei Lavoratori per la Sicurezza (Aziende con più di 50 dipendenti)

Docenti: Precetti Federica, Esperti di Materia

Durata: 8 ore

Avvio: 29/02/2012

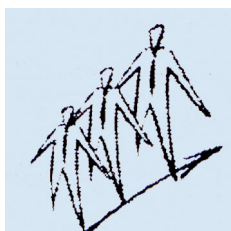
Obiettivi:

Obbligo di aggiornamento annuale per i rappresentanti dei lavoratori per la sicurezza

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 120,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 156,00 + IVA



Commerciale e vendite

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 60 La gestione dei clienti strategici

Corso 54 Tecniche e strumenti di vendita

Corso 60 - La gestione dei clienti strategici

Docenti: Bononcini Fabio, Ciafre' Giovanni

Durata: 11 ore

Avvio: 07/02/2012

Obiettivi:

Per massimizzare i risultati di vendita è importante analizzare razionalmente quali rapporti commerciali siano importanti, quali conviene potenziare e quali conviene abbandonare. Il corso intende fornire strumenti che mirano a facilitare l'individuazione e l'impostazione di politiche commerciali differenziate, al fine di focalizzarsi sui clienti ritenuti più adatti e produttivi per il proprio business.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 300,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 380,00 + IVA

Corso 54 - Tecniche e strumenti di vendita

Docenti: Tugnoli Eros

Durata: 14 ore

Avvio: 23/02/2012

Obiettivi:

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 390,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 490,00 + IVA

Costruire una professionalità basata su cinque aree di sviluppo: determinazione, psicologia, comunicazione persuasiva, strategia, realizzazione. Obiettivo del corso è offrire strumenti aggiornati per acquisire queste abilità, lavorando su casi aziendali reali.



Acquisti, produzione e logistica

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso FTE3 CAD 3D INVENTOR - Livello avanzato

Corso 67 Il bilanciamento delle linee produttive e di montaggio

Corso FTE3 - CAD 3D INVENTOR - Livello avanzato

Docenti: CAD&CAD ENGINEERING

Durata: 18 ore

Avvio: 09/02/2012

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 250,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 325,00 + IVA

Corso 67 - Il bilanciamento delle linee produttive e di montaggio

Docenti: Meneghinello Roberto

Durata: 7 ore

Avvio: 29/02/2012

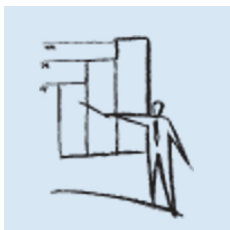
Obiettivi:

Oggi diventa sempre più importante per un'azienda avere a disposizione conoscenze e strumenti per ottenere risultati significativi in termini di miglioramento dei flussi operativi per arrivare ad un aumento della produttività e a una significativa riduzione dei costi. Per questo motivo, quando si parla di linee produttive e in particolare di linee di montaggio, diventa di massima importanza la corretta distribuzione dei carichi di lavoro per l'ottimizzazione del flusso operativo. Obiettivo del corso è quello di fornire una conoscenza di base dell'area tecnico-industriale della fabbrica relativa all'industrializzazione del prodotto, sviluppando le tecniche di determinazione dei tempi di lavorazione per il livellamento dei carichi delle fasi produttive, ottimizzando la saturazione delle risorse.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 180,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 234,00 + IVA



Amministrazione, finanza e controllo di gestione

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso 13 La contabilità aziendale – livello base

Corso 11 Il recupero crediti: strategie relazionali per incassare, aspetti amministrativi, fiscali e legali

Corso 10 Pricing: come strutturare correttamente i prezzi di vendita

Corso 01 Guida all'interpretazione del bilancio per non specialisti

Corso 26 IVA – Livello avanzato

Corso 13 - La contabilità aziendale – livello base

Docenti: Monica Enrico

Durata: 32 ore

Avvio: 03/02/2012

Obiettivi:

Stesura delle scritture contabili aziendali, dalle casistiche del ciclo aziendale attivo alle principali operazioni, che permettono di arrivare alla redazione del bilancio di esercizio.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 543,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 706,00 + IVA

Corso 11 - Il recupero crediti: strategie relazionali per incassare, aspetti amministrativi, fiscali e legali

Docenti: Braidì Cristina, Aprile Roberto, Leone Mariangela

Durata: 15 ore

Avvio: 06/02/2012

Obiettivi:

Obiettivo del corso è offrire una panoramica delle complesse problematiche inerenti la gestione dei crediti (in Italia e all'estero), fornendo le basi e i riferimenti giuridici, fiscali e pratici per un corretto inquadramento delle diverse casistiche che possono presentarsi nella prassi aziendale. Saranno inoltre presentati gli strumenti comunicativi che permettono una migliore gestione delle situazioni di conflitto e una migliore comprensione delle loro cause.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 338,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 439,00 + IVA

Corso 10 - Pricing: come strutturare correttamente i prezzi di vendita

Docenti: Menziani Roberto

Durata: 11 ore

Avvio: 07/02/2012

Obiettivi:

Costruire il conto economico di prodotto finalizzato all'analisi della redditività dei prodotti, fornire tutte le principali formule per calcolare il prezzo di vendita di prodotti e servizi, tracciare un percorso operativo sulle azioni e sui conteggi da effettuare per la gestione di modifiche ai prezzi (prezzo minimo accettabile, ritorno di investimenti, lotto minimi, ecc...), impostare praticamente un modello di pricing che massimizzi il margine di contribuzione e garantisca la copertura dei costi fissi.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 300,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 380,00 + IVA

Corso 01 - Guida all'interpretazione del bilancio per non specialisti

Docenti: Limido Marco

Durata: 7 ore

Avvio: 16/02/2012

Obiettivi:

La capacità d'interpretare un bilancio e di trarne indicazioni sintetiche sull'andamento della gestione aziendale è un'abilità manageriale fondamentale. Obiettivo del corso è fornire, anche a chi ricopre un ruolo direttivo non necessariamente in area amministrativofinanziaria, gli strumenti per capire e interpretare i principali dati di bilancio, ricavando le informazioni economico-finanziarie che consentono di assumere decisioni strategiche consapevoli e raggiungere più rapidamente ed efficacemente i propri obiettivi di business.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 200,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 250,00 + IVA

Corso 26 - IVA – Livello avanzato

Docenti: Monica Enrico

Durata: 7 ore

Avvio: 21/02/2012

Obiettivi:

Il corso si pone l'obiettivo di valutare ed analizzare, anche mediante casi pratici, alcune operazioni aziendali che, in tema di IVA, possono far emergere dubbi interpretativi in merito all'attuale normativa vigente.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 200,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 250,00 + IVA



Competenze manageriali

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

| | |
|--------------------|--|
| Corso 207.1 | TRAINING PER MANAGER E IMPRENDITORI - Dalla visione ai risultati |
| Corso 01 | Guida all'interpretazione del bilancio per non specialisti |

Corso 207.1 - TRAINING PER MANAGER E IMPRENDITORI - Dalla visione ai risultati

Docenti: TRAINING META SRL

Durata: 48 ore

Avvio: 02/02/2012

Obiettivi:

L'auto-motivazione verso il proprio ruolo di organizzazione e di guida: la mobilitazione dell'energia personale come condizione per mobilitare quella dei propri collaboratori; trasmettere positività a se stessi per poterla trasmettere ai collaboratori; auto-motivarsi e motivare gli altri all'innovazione e al superamento dell'abitudine e della routine; affrontare e vivere i problemi non in chiave di preoccupazione, ma di opportunità; saper vivere (e far vivere ai collaboratori) il cambiamento come occasione di crescita e non di disturbo. La conoscenza e l'applicazione consapevole dei principi fondamentali della leadership. Come pretendere (e ottenere) il massimo dai propri collaboratori. Saper dare ai collaboratori obiettivi (quantitativi e qualitativi): concreti e misurabili, ambiziosi, specifici, ben strutturati; saper motivare i collaboratori a raggiungerli, mettendo in pratica uno stile di leadership che favorisca l'emulazione e spinga al superamento di sé. La valutazione dei collaboratori: imparare a conoscere profondamente ogni collaboratore per poterne opportunamente valorizzare le attitudini e le capacità al fine di poter impiegare la persona giusta al posto giusto. La delega come strumento di motivazione: come delegare ottenendo nello stesso tempo il massimo del coinvolgimento, della motivazione e dei risultati. Il controllo dei risultati: saper esercitare un controllo nello stesso tempo puntuale e motivante dei risultati dei collaboratori; andare alla ricerca dei motivi e delle cause (non delle giustificazioni) di tali risultati; essere in grado di trarne le conclusioni e operare di conseguenza. Lodare consapevolmente per motivare i collaboratori ad esprimere il massimo della loro energia e delle loro capacità. Biasimare, quando necessario, sapendo produrre nel collaboratore un'auto-motivazione al cambiamento. Migliorare l'efficacia della propria comunicazione: saper comunicare in pubblico coinvolgendo e mantenendo un elevato livello di attenzione; come preparare e condurre presentazioni efficaci delle proprie proposte davanti ad un gruppo di ascoltatori. Come preparare e condurre riunioni produttive con i collaboratori e far sì che diventino, a seconda delle esigenze, momenti stimolanti di informazione, formazione, controllo e motivazione alla realizzazione degli obiettivi. La conoscenza e l'applicazione dei principi della vendita e della negoziazione: come trattare efficacemente in ogni circostanza e con ogni interlocutore per vendere proposte, idee, servizi, prodotti. La pianificazione del proprio tempo per aumentare il rendimento personale: saper distinguere ciò che è importante, urgente, delegabile, inutile. Il ruolo della comunicazione in azienda: trasmettere con più efficacia le informazioni, eliminare gli "scollamenti" fra reparti, funzioni e livelli gerarchici, costruire squadre vincenti e affiatate. L'ascolto come cardine della comunicazione: ascoltare i propri collaboratori per cogliere che cosa può motivarli e poterli spronare a dare il meglio di sé; ascoltare i clienti per farsi un'immagine globale delle loro esigenze, per migliorare la qualità della proposta e per poterli fidelizzare nel tempo.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 2.500,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 2.900,00 + IVA

Corso 01 - Guida all'interpretazione del bilancio per non specialisti

Docenti: Limido Marco

Durata: 7 ore

Avvio: 16/02/2012

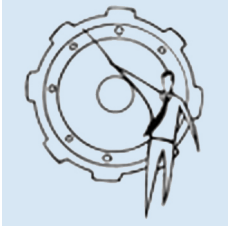
Obiettivi:

La capacità d'interpretare un bilancio e di trarne indicazioni sintetiche sull'andamento della gestione aziendale è un'abilità manageriale fondamentale. Obiettivo del corso è fornire, anche a chi ricopre un ruolo direttivo non necessariamente in area amministrativofinanziaria, gli strumenti per capire e interpretare i principali dati di bilancio, ricavando le informazioni economico-finanziarie che consentono di assumere decisioni strategiche consapevoli e raggiungere più rapidamente ed efficacemente i propri obiettivi di business.

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 200,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 250,00 + IVA



Area tecnica

Per info: antonellacigarini@cspmi.it; cristinacomastri@cspmi.it

Corso FTE3 CAD 3D INVENTOR - Livello avanzato

Corso FTE3 - CAD 3D INVENTOR - Livello avanzato

Docenti: CAD&CAD ENGINEERING

Durata: 18 ore

Avvio: 09/02/2012

Quote di partecipazione:

Prezzo associati: Euro 250,00 + IVA

Prezzo non associati: Euro 325,00 + IVA